

ABOUT YOU.PL

About You.PL Sp. z o.o. zajmuje się doradztwem personalnym. Nasze doświadczenia zdobyte podczas wieloletniej pracy na stanowiskach od handlowych poprzez zarządzające doprowadziły do poznania wielu tajników istniejących struktur – sposobów ich funkcjonowania oraz sposobów zwiększania ich efektywności.

Stanowimy grupę nie teoretyków, lecz praktyków w selekcji, rekrutacji, diagnozowaniu, motywowaniu oraz szkoleniach. Stosujemy najefektywniejsze rozwiązania dostępne aktualnie na rynku, we wszystkich obszarach swojej działalności czyli w szkoleniach, audytach personalnych, procesach rekrutacyjnych czy też w diagnozowaniu i motywowaniu pracowników. Inspirujemy i zachęcamy ludzi oraz całe firmy do nauki i zmian, pokazując skuteczne metody modyfikowania postaw, zachowań i umiejętności przyczyniających się do wzrostu uzyskiwanych wyników.

Świadczymy usługi przede wszystkim w zakresie:

- Rekrutacji i selekcji personelu,
- Dostępu do bazy CV kandydatów,
- Szkoleń,
- Okresowych ocen pracowniczych,
- Audytu personalnego,
- Tajemniczego Klienta,
- Organizacji seminariów.

Do naszych głównych obszarów działania zalicza się: rekrutacja, weryfikacja aplikacji oraz szkolenia.

REKRUTACJA I SELEKCJA

W naszych działaniach wykorzystujemy head hunting oraz własną bazę danych. Przystawiamy się dzięki temu duże ilości kandydatów o najciekawszym profilu.

Kandydaci weryfikowani są przy pomocy odmiennych, bardzo skutecznych metod, takich jak próbki pracy, metoda biograficzna (kwestionariusze przygotowane pod kątem danej pozycji) a w razie potrzeby kompleksowe testy psychologiczne oraz osobowościowe. Jesteśmy w stanie także przeprowadzić skuteczny Assessment Center. Rekrutacja i selekcja jest w efekcie bardzo skuteczna, a ryzyko błędu zminimalizowane.

Skuteczność działań firmy poparta jest również przez gwarancję – w przypadku niezadowolenia z rezultatów rekrutacji proces przeprowadzany jest jeszcze raz. Oferujemy tak korzystne warunki, ponieważ nasze działania wyróżniają się nadzwyczajną efektywnością, a wykorzystywane metody są wielokrotnie sprawdzane i udoskonalane.

WERYFIKACJA APLIKACJI/DOSTĘP DO BAZY KANDYDATÓW

W oparciu o strukturę i opis stanowiska, tworzymy profil osobowy kandydata.

W pozyskiwaniu aplikacji wykorzystujemy własną bazę, ogólnopolskie portale internetowe, lokalne portale internetowe, Gazetę Wyborczą, gazety lokalne.

Kontaktujemy się jedynie z kandydatami, którzy spełniają wcześniej ustalone kryteria. Podczas telefonicznej weryfikacji sprawdzamy aktualność aplikacji, rzeczywiste zainteresowanie kandydata pracy w Państwa firmie i inne.

SZKOLENIA

Specjalizujemy się w tzw. szkoleniach „miękkich”, „rozwojowych”, „komunikacyjnych”. Ofertę kierujemy między innymi do działów sprzedaży, kadry zarządzającej jak i dla wszystkich pozostałych pracowników. Oferujemy również szkolenia z zakresu finansów (podatki w tym VAT, koszty, inwestycje).

Poniżej prezentujemy bloki tematyczne, w obszarze których przeprowadzamy szkolenia zamknięte:

1. Wielopłaszczyznowe metody skutecznie prowadzonej rekrutacji,
2. Prospecting,
3. Efektywna sprzedaż przez telefon,
4. „Powe Day” efektywna motywacja pracowników,
5. Personal Branding,
6. Autentyczny Manager czyli zarządzanie poprzez poznanie samego siebie,
7. Kierowanie zespołem – rozwój kompetencji Managerskich,
8. Racjonalnie – Nieracjonalni czyli dlaczego podejmujemy takie a nie inne decyzje?
9. Skuteczny handlowiec – techniki sprzedaży,
10. Techniki finalizacji transakcji,
11. Profesjonalna obsługa trudnego Klienta,
12. Negocjacje i techniki wpływu,
13. Negocjacje zakupowe z elementami zarządzania zakupami,
14. Profesjonalne negocjacje,
15. Profesjonalna Asystentka i Sekretarka.

Szkolenia otwarte prowadzimy natomiast z następujących tematów:

1. Archetyp władcy,
2. Budowanie świadomości kadry managerskiej,
3. Emocje w biznesie,
4. Firma w sytuacji zmiany rynkowej i perspektywa przyjęcia euro - mentalne prawidła zarządzania rynkiem,
5. Formuła sprzedaży O.M.E.N.,
6. Higiena snu Managera,
7. Jak mówić. Czyli budowanie wiarygodności i profesjonalizmu brzmieniem głosu,
8. Joga snu śnienia,
9. Life Balance - Zdrowe życie bez stresu i chorób,
10. Maksymalna produktywność - zarządzanie sobą w czasie,
11. Maksymalna Produktywność & Wystąpienia publiczne - Lider Emocji,
12. Młot na stres,
13. Neuromarketing i psychologia sprzedaży,
14. Savoir vivre,
15. Sekta Religia Firma Osoba. W oparciu o procesy ewolucji genów oraz zasady fizyki kwantowej,
16. Sekta-Lider-Firma,
17. Skuteczna Samoobrona dla wszystkich,
18. Survival Biznesmana,
19. Szefowa stawia granice,
20. Sztuka prezentacji - jako sposób budowania wizerunku,
21. Śluzy na Kanale Augustowskim. Etapy wygrywania w procesie sprzedaży na konkurencyjnym rynku,
22. Trening kontroli emocji i stresu permanentnego,
23. Trening doskonalenia pamięci,
24. Trening windykacji krytycznych,
25. Wizerunkowy trening Charyzmy,
26. Zakupowe strategie negocjowania z monopolistą,
27. Zarządzanie finansami w trudnych czasach - finanse firmy i osobiste,
28. Zestaw psychologicznych narzędzi szefa.

W przypadku pytań bądź zainteresowania współpracą z naszą firmą prosimy o kontakt z Panią Barbarą Grubba pod numerem komórkowym (516) 126-601 lub pod adresem mailowym: basia@aboutyou.pl



BERNARD TRUCKS **KIA MOTORS**
The Power to Surprise™



Deutsche Bank





SKANSKA



PROGRAMUJEMY PRZYSZŁOŚĆ

Net P.C.



Perfect NDF SA
NIEZALEŻNE DORADZTWO FINANSOWE